



ESCOLA SUPERIOR DE GESTÃO
CORPORATIVA E SOCIAL

CURSO DE EMPREENDEDORISMO E DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS

O módulo de empreendedorismo foi construído tendo em conta a necessidade de sistematizar as principais competências e ferramentas não apenas com o objectivo informacional, mas também de fomento de criatividade, inovação e orientação à acção, de forma a desenvolver um pensamento crítico com vista a um conhecimento sistematizado e holístico. Este manual, bem como o seu programa, visa capacitar os alunos, fornecendo conhecimentos, habilidades e atitudes para alcançar o sucesso empresarial em uma variedade de desafios. O manual/programa enfatiza a perspicácia do indivíduo para aproveitar a oportunidade, avaliar riscos e aplicar as habilidades necessárias para transformar ideias inovadoras em empreendimentos viáveis e bem-sucedidos.

Informação Geral do Curso



MODALIDADE
E-learning & Presencial



VAGAS
25



DURAÇÃO
5 Meses



LÍNGUA
Português



TAXA DE INSCRIÇÃO
2.500,00 MTS
MENSALIDADE
5.000,00 MTS

INSCRIÇÕES
ATÉ DIA 25 DE JULHO

INÍCIO DO CURSO
01 DE AGOSTO

OBJETIVO GERAL

Dotar aos futuros profissionais de conhecimentos teórico-prático, habilidades de soft-skills, metodologia e ferramentas técnicas necessários para o desenvolvimento de competências e cultura empreendedora, com vista a fomentar o desenvolvimento de um sector privado competitivo como alicerce para o desenvolvimento sócio-económico do país

O PROGRAMA

1. Empreendedorismo da idéia ao modelo de negócio;
2. Escolas do Pensamento sobre Empreendedorismo;
3. Passos para a Elaboração do Plano de Negócio.

DESAFIO

Mudança de mindset, desenvolvimento de cultura empreendedora, ideação através da validação em grupo, e gestão do processo de crescimento sustentável dos negócios

OBJECTIVOS ESPECÍFICOS

- Identificar e explorar oportunidades de negócio através do empreendedorismo tendo em conta o risco (geral e específico);
- Elaborar um plano de negócio sistematizado com uma orientação estratégica clara, sustentado por um estudo de mercado;
- Elaborar um modelo de negócio Canvas;
- Apresentar um pitch e defender a sua ideia de negócio;
- Conhecer as principais ferramentas e técnicas em todas as fases do processo empreendedor;
- Desenvolver habilidades, competências, atitudes e cultura empreendedora;
- Desenvolver habilidades de soft skills, de liderança e de gestão;
- Desenvolver habilidades e estratégias de busca de financiamento (fundraising) de forma vantajosa, por cada fase do ciclo de vida do projecto.

COMPETÊNCIAS

O QUE ESPERAR:

Uma experiência de ensino e aprendizagem privilegiando o trabalho em equipe e dinâmicas de grupo

PERFIL DE PARTICIPANTES

- Este Módulo fornece um contributo de capacitação dos formandos, fornecendo conhecimentos, habilidades e atitudes para alcançar o sucesso empresarial em uma variedade de desafios. O módulo enfatiza a perspicácia do indivíduo para aproveitar a oportunidade, avaliar riscos e aplicar as habilidades necessárias para transformar ideias inovadoras em empreendimentos viáveis e bem-sucedidos.

- Ao concluir este módulos os formandos poderão aprender a identificar explorar e apresentar de uma forma clara as suas ideias e oportunidades de negócio, estruturar sistematicamente o seu modelo de negócio ajustado ao seu modelo operacional, elaborar um plano de negócio e todos outros instrumentos de gestão necessários para comunicar com os stakeholders internos e externos do projecto, conhecer o ciclo de evolução do processo empreendedor, a cadeia de valor e o processo de gestão, e desenvolver habilidades e estratégias de mobilização de financiamento para o projecto ao longo do seu ciclo de vida.



Abordagem Metodológica

O programa apresenta uma *learning journey* dividida em três fases que proporciona aos capacitados a possibilidade de adquirirem uma experiência transversal,
– **Diagnosis - Learn & Apply.**



Diagnosis

Esta etapa privilegia a identificação dos desafios, lacunas e oportunidades ao nível de competências, habilidades ou conhecimento dos participantes nas áreas previstas no curso e compara esse nível de competência com a expectativa necessária para sua posição e expectativas do curso;



Learn

Sessões de aprendizagem integradas, com exposição teórica dos vários conteúdos, acompanhadas de exemplos práticos e estudos de casos.



Apply

A Aplicação dos conteúdos da formação através de desenvolvimento de trabalho entre os participantes, assegurando uma didáctica profissional baseada no desenvolvimento de competências que os qualificam, tornando-os conscientes, responsáveis e seres humanos realizados dentro do quadro de operacionalização de gestão de projecto.

Modalidade de Formação

A CBS Oferece programas de formação de qualidade orientados à resultados por meio de um modelo de aprendizagem humanizado e **prático, em sintonia com visão estratégica dos clientes e parceiros.**



Presencial

Uma solução única que possibilita o desenvolvimento integral do activo humano, através da interacção, dinâmica, aplicação de metodologias e espaços de aprendizagem transformadores, que fomentam a liberdade criativa, competência profissional, atitude cidadã e liderança.



E-learning

Esta solução foi desenhada para organizações e pessoas que desejam ter benefícios da formação presencial, com mais conforto e acessibilidade. Na modalidade e-learning os formandos estão no centro da experiência de formação. As aulas online têm o mesmo conteúdo das aulas presenciais, imagens e vídeos com qualidade de cinema que permite aprender quando e onde quiser.



Híbrido ou Blended Learning

Esta solução está assente na união da modalidade presencial, em que o processo ocorre em sala de aula e o on-line, utilizando as tecnologias digitais para promover uma aprendizagem contínua através de interacções presenciais visando a personalização das sessões de forma sustentável. Neste caso, as sessões de formação são remotas síncronas e acontecem nos dias e horários previstos por meio do uso de plataformas digitais.

PORQUE SE INSCREVER NESSE CURSO

Desenvolver competências que habilitem a desenhar, implementar e desenvolver empreendimentos



FACTOR DE INOVAÇÃO

- Aplicativo ELO de suporte



FACTOR DE DIFERENCIACÃO

- Livro sobre o mesmo tema do mesmo autor

RESUMO DO COORDENADOR DO CURSO



Coordenadora do Curso
António Sendi

MscBA, licenciado em gestão, Investment Banking, Finance for Development Expert, Finance Expert, Project Management for Development

CURSO DE EMPREENDEDORISMO E DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS



MODALIDADE
E-learning & Presencial



VAGAS
25



DURAÇÃO
5 Meses



LÍNGUA
Português



TAXA DE INSCRIÇÃO
2.500,00 MTS
MENSALIDADE
5.000,00 MTS

INSCRIÇÕES
ATÉ DIA 25 DE JULHO

INÍCIO DO CURSO
01 DE AGOSTO

📞 +258 87 464 9417 / 86 8729 825

✉ E-mail: esgcs.monitoria@gmail.com / cbs@centrodeposgraduacao.com

📍 Endereço: Rua Fernando Pessoa Nº 7 COOP, Maputo - Moçambique